

Précurseur dans la diffusion de solutions de consolidation et reporting en Cloud dès sa création en 2005, **VIAREPORT** assure la gestion des applications financières de plus de 500 groupes. Grâce à des solutions variées, alliant des applications en Cloud à une offre experte de consulting, **VIAREPORT** s'est installée comme une plate-forme de consolidation financière et de reporting de gestion de référence en France et à l'étranger.

ETUDE DE CAS



Client

NOVACAP



Secteur d'activité

Industrie pharmaceutique et chimique

Chiffre d'affaires

•860 millions d'euros

Indicateurs

Nombre d'utilisateurs : 28

3 types de personnes

majoritairement mobilisées :

- Le responsable Consolidation, le Consolideur Junior
- Les responsables de la Direction Financière
- Différents services pour la collecte des informations (achats, contrôleurs, juridique...)

NOVACAP EN QUELQUES MOTS

Acteur majeur de la synthèse pharmaceutique et des produits de spécialités, **NOVACAP** fabrique et commercialise des produits essentiels à notre vie quotidienne, d'aujourd'hui et de demain.

Leader sur les marchés de la pharmacie, de la santé, de la cosmétique ou encore de l'alimentation, le groupe compte aujourd'hui plus de 1 000 clients dans pas moins de 80 pays et 3000 collaborateurs.

TROUVER UNE SOLUTION COMPLÈTE RÉPONDANT À LA NORME IFRS 16

CONTEXTE

NOVACAP souhaitait mettre en place une solution pouvant effectuer la consolidation de ses comptes dans le respect de la **norme IFRS 16**.

La principale problématique du groupe était qu'il disposait d'un nombre important de contrats, répartis sur différents sites et entre différentes entités. Il a alors exprimé le besoin de disposer d'un outil capable de centraliser ses contrats, d'harmoniser leur traitements et de calculer les impacts comptables. Jusqu'alors, le recensement des contrats s'effectuait de manière hétérogène car chaque site et entité avait ses propres processus. La recherche d'un outil dédié a été l'occasion pour l'entreprise de revoir ses procédures et sa gestion de ses contrats de location.

TEMOIGNAGE

Emilie BLAIN

Responsable Consolidation chez NOVACAP

« AU-DELÀ DES ANALYSES FINANCIÈRES, LEASE PEUT ÉGALEMENT FOURNIR DES INDICATIONS PLUS COMMERCIALES ET NOUS OFFRIR UN PLUS GRAND POUVOIR DE NÉGOCIATION. »

1. POURQUOI AVOIR CHOISI VIAREPORT

Courant 2017, le Groupe s'est penché sur l'étude de plusieurs offres d'éditeurs d'outils IFRS 16. Comptant déjà parmi les clients satisfaits de Viareport, notamment pour la gestion de sa consolidation (Conso & Report) et des datas servant à l'établissement de son reporting financier (BFC Extract), Novacap choisit la solution Lease afin de favoriser une intégration optimale de l'application dans son logiciel de consolidation.

La possibilité de pouvoir intégrer simplement ces deux solutions et d'avoir une écriture comptable qui soit remontée plus facilement et rapidement, et gérée par le même personnel a conforté le Groupe dans son choix.

« Utilisant régulièrement la solution Conso & Report, l'environnement de Viareport m'est familier. Cet interfaçage et la simplicité de prise de main par les des utilisateurs finaux nous ont fait opter pour Lease. »

2. L'INSTALLATION ET LA MISE EN PLACE DE LA SOLUTION

Le déploiement de Lease a consisté à regrouper des données telles que les entités, les devises ou les bailleurs sur des fichiers Excel afin de permettre la création de l'environnement Novacap par les équipes de Viareport. Cette collecte d'informations a représenté un travail important impliquant plusieurs départements du Groupe. Par la suite, la phase de formation sur l'outil Lease a permis à la Responsable Consolidation ainsi qu'aux utilisateurs d'identifier toutes les fonctionnalités et les avantages de la solution.

3. LES AVANTAGES DE LEASE SELON NOVACAP

Pour Mme Blain, le bénéfice majeur de l'application est la possibilité de disposer d'analyses multidimensionnelles approfondies et pertinentes, notamment pour identifier l'impact de la norme IFRS sur certains indicateurs financiers suivis par le management comme les dettes ou l'EBITDA.

« Cela nous permet de voir sur quelle entité nous avons les impacts les plus significatifs et d'avoir les détails des immobilisations prises en compte. Par ailleurs, ces informations permettent d'offrir aux acheteurs une visibilité plus globale sur toutes les entités du groupe. En centralisant tous nos contrats sur la même application, nous pouvons avoir une visibilité sur la volumétrie de business effectué avec un bailleur et ainsi, d'avoir un plus grand pouvoir de négociation. Donc, au-delà des analyses financières, cela peut fournir également des indications plus commerciales. »

EN BREF :

- La centralisation des contrats qui simplifie leur gestion.
- L'intégration des contrats en grand nombre via un fichier Excel, notamment pour une volumétrie de 300 à 400 contrats.
- La possibilité de disposer d'axes d'analyses personnalisés et de critères supplémentaires permettant des analyses avancées et une compréhension plus poussée pour une bonne gestion des contrats.

EN SAVOIR PLUS

Pour tout savoir sur la solution LEASE, visitez notre page dédiée [en cliquant ici](#).

- [Toutes les solutions de Viareport](#)
- [Plus d'études de cas Viareport](#)

BENEFICES



300 à 400 contrats
importés



Analyses
multidimensionnelles
approfondies



Visibilité globale
sur toutes les
entités du groupe